



Vorstand und Aufsichtsrat der CURSOR Software AG.
 Von links: Vorstandsvorsitzender Thomas Rühl,
 Aufsichtsrat Klaus Nonne, Aufsichtsratsvorsitzender Dr. Peter Hanker,
 Aufsichtsrat Kristian Senn, Vorstand Jürgen Topp.

Auf Wachstumskurs

Hauptversammlung der CURSOR Software AG

Ein außerordentlich positives Fazit zogen die Vorstände der CURSOR Software AG, Thomas Rühl und Jürgen Topp, im Juli auf ihrer Hauptversammlung in Gießen. 2013 schloss das Unternehmen dank Zuwächsen in allen Bereichen mit einem Umsatzplus von rund 27 Prozent ab. Genauer gesagt: Der Umsatz lag bei 7,5 Millionen und das Ergebnis vor Steuern (EBT) bei 481.000 Euro. Ein Ergebnis von 1,30 Euro je Aktie und eine Eigenkapitalquote von 35 Prozent rundeten das positive Gesamtbild ab.

Zu CURSORs Neukunden zählen der Finanzdienstleister Lampe Asset Management aus Düsseldorf, der Energieversorger AIL im Schweizer Lugano sowie die Stadtwerke in Gütersloh und Gießen. Im Geschäftsbereich IBM-Distribution ist der Ticketvermarkter CTS Eventim neuer Großkunde geworden.

Für die neue, mit aktuellster Web-Technologie ausgestatteten Produktlinie „CURSOR-CRM express“ fanden sich im vergangenen Jahr erste Kunden, darunter die Bundesliga-Basketballer Gießen 46ers. Ebenfalls neu ist das Geschäftsmodell „Software as a Service“ (SaaS), bei

dem CURSOR das CRM in einem deutschen Hochsicherheits-Rechenzentrum betreibt und Software und Systembetreuung als Service zur Verfügung stellt. „Solche, auch als Cloud-Lösungen bezeichneten Produkte sind weltweit ein Megatrend, die Nachfrage steigt kontinuierlich“, stellte Rühl dar.

Als wichtigsten Wachstumstreiber im Produktbereich nannten die CURSOR-Vorstände die Prozessmanagement-Anwendung CURSOR-BPM, die vor allem von Unternehmen der Energiewirtschaft stark nachgefragt werde. „Die Energiewende und strenge EU-Vorgaben verschärfen Kostendruck und Wettbewerb“, erläuterte Topp. „Mit Kärnten Netz in Klagenfurt haben wir zudem unseren ersten Kunden in Österreich gewonnen. Insbesondere die Entscheidung seitens der RWE Vertrieb AG in Dortmund eröffnet uns weitere Potenziale im RWE-Konzern.“

Weiterhin bieten die auf Web-Technologie basierten Anwendungen ein Höchstmaß an Flexibilität und Mobilität. Insbesondere die App für Smartphone und Tablet wird zunehmend stärker nachgefragt.

Unter dem Motto „Software, die begeistert“ stellt das CURSOR CRM-Symposium am 9. und 10. Oktober 2014 Neuheiten und

Highlights rund um das Kunden- und Geschäftsprozessmanagement vor. „Besonders freuen wir uns, dass wir mit Norbert Müller, einen der erfolgreichsten Manager Deutschlands, für den Abschlussvortrag gewinnen konnten“, betonten die Vorstände zum Abschluss. ■

ANZEIGE

Wir bieten Ihnen Lagerraum

schnell + rund um die Uhr



- 20' Container (ca. L 6m, B 2,5m, H 2,6m)
- prompte Lieferung (24 h) durch eigenes Kranfahrzeug
- bietet viel Platz für jeden Bedarf
- einbruchsicher, wind- und wasserdicht
- jederzeit an jedem Ort einsetzbar
- bewährt nach Lkw-Unfällen
- ideal nach Brand-/Wasser-/Sturmschäden
- stabile Ausführung bis 30 t Tragfähigkeit
- platzsparende Lagerung, da stapelbar

Weitere Einsatzmöglichkeiten:

- | | |
|-----------------------|---------------------------|
| zur Akteneinlagerung | für Mobiliar |
| als Baustellenmagazin | als Ersatzteillager |
| als Garage | als Depot für Reifen usw. |

Weitere Infos unter:
Reller GmbH · Hasselhecker Straße 35 · 61239 Ober-Mörlen
 Telefon 06002 916967 · Fax 06002 916968 · info@reller.info